

Questions n°6, 8, 9, 14 :

Le dispositif de reprise des quantités fournies excédant les quantités prévues vous semble-t-il approprié ? Pourquoi ? Le cas échéant, que proposeriez-vous ?

Question n° 8

Comment envisagez-vous la mise en œuvre opérationnelle de cette première proposition de mise en service en termes d'échanges d'informations, de flux logistique et financier, depuis la demande de l'éditeur d'utiliser cette possibilité pour un titre jusqu'à l'accord ou le refus du diffuseur de donner suite à la proposition de distribution ?

Faut-il envisager un mécanisme pour s'assurer que les quantités livrées en première présentation sont raisonnables ? Pourquoi ? Le cas échéant, précisez quel type de mécanisme pourrait être mis en œuvre ?

Question n° 9

Que pensez-vous du mécanisme proposé ? Quelles mesures permettraient selon vous de rendre le mécanisme de réapprovisionnement plus efficace ?

Question n° 14

Pensez-vous que les obligations proposées sont adaptées pour permettre au diffuseur :

- d'effectuer ses demandes les plus courantes auprès du distributeur ? En voyez-vous d'autres ?
- de disposer des bonnes informations pour mener à bien son activité ?
- de disposer d'un historique leur permettant d'avoir une bonne visibilité sur leur activité ? Une profondeur de 24 mois vous semble-t-elle être un bon niveau ?

Précisez les raisons de vos réponses et, le cas échéant, les modifications à apporter.

Réponses Codextime :

Nous aurons besoin, par l'intermédiaire de nos solutions informatiques, de dialoguer avec les API afin de permettre un accès simple et unique aux diffuseurs de toutes ces nouvelles fonctionnalités.

Question n°12 :

Question n° 12

Quelles sont selon vous les interfaces de système d'information qui ont besoin de faire l'objet d'une harmonisation ou d'une mutualisation au sein de la filière ?

Réponse Codextime :

Les interfaces SI ont besoin de faire une harmonisation (protocole d'échange unique) et témoigne de la nécessité d'associer les principaux éditeurs de logiciels presse autour de cette consultation.

Question n°17 :**Question n° 17**

Selon vous, quelle est l'appétence des diffuseurs pour basculer d'un système de facturation basé sur les seules ventes réelles ? Pourquoi ?

A quelle échéance vous semble-t-il envisageable / souhaitable de permettre aux diffuseurs d'opter pour un système de facturation basé sur les ventes réelles ? Pourquoi ?

Plus généralement, avez-vous d'autres propositions pour améliorer l'efficacité de la collecte du produit des ventes ?

Réponse Codextime :

Nos clients de la grande distribution fonctionnent déjà de cette manière pour l'ensemble des autres articles vendus dans leurs points de vente. Une harmonisation des méthodes serait appréciée par les directions générales des enseignes et le contrôle de gestion interne. Nous nous mettons d'ores et déjà à la disposition de la filière presse pour étendre systématiquement la remontée des ventes aux magasins de la grande distribution dotés d'un rayon presse.

Nous vous en remercions par avance, et nous nous tenons à votre disposition pour approfondir et partager avec vous tous ces éléments.

Nous vous prions de croire, Madame, Monsieur, en l'expression de nos respectueuses salutations.



Xavier SAVIN
Dirigeant



Christophe Pottier
Directeur des Opérations